



di Marco Verdinelli

***Proposta di
collaborazione***

Mi chiamo Marco Verdinelli, e ho il piacere di invitarti a collaborare con me.

Costruiremo insieme il nostro lavoro; e si tratterà di qualcosa di veramente interessante, che ti porterà dei guadagni che vanno al di là delle tue attuali attese.

Ho l'esclusiva per l'Italia di un prodotto innovativo ed eccezionale di depurazione acque, e sto allargando la mia zona anche alle altre aree linguistiche.

Ho creato un mio brand name – Watergood – e un logo, e sto quindi costruendo un seguito di persone che apprezzano i contenuti che pubblico sul mio sito <http://sempliceenaturale.com> (vedi gli articoli sul blog) e sulla pagina Facebook [Watergood](#).

Ho creato anche una miniserie di video che possiamo proporre ai nostri contatti per effettuare un vero e proprio lancio del prodotto, al termine del quale offrire un prezzo scontato per breve tempo.

In pratica si tratta di inviare una e-mail ogni due o tre giorni, in modo da creare una “storia” che abbia continuità e crei un'aspettativa. In tal modo di solito si riescono ad ottenere buoni risultati.

Questi sono i primi tre.

video 1	video 2	video 3
-------------------------	-------------------------	-------------------------

Un altro importantissimo canale di diffusione è il coinvolgimento di professionisti, tecnici e agenzie immobiliari; tutti coloro, cioè, che hanno a che fare con le costruzioni e le ristrutturazioni delle case.

Possiamo fare a ciascuno di loro una proposta conveniente per proporre ai loro clienti di acquistare il nostro prodotto.

Considerando anche il contenuto di innovazione, molti di loro saranno felici di collaborare.

Una volta che i clienti, soddisfatti del loro acquisto, mi rilasceranno il loro feedback sulla pagina Facebook, in breve tempo possiamo costruire una identità di brand tale per cui la gente non penserà più ad un “depuratore” generico, ma vorrà avere un Watergood.

E tutto questo andrà anche a tuo beneficio, se sarai stato con me nel creare tutto ciò.

Non credi che questo possa avvenire?

L’azienda più brava al mondo a fare questo (in termini tecnici si chiama branding) è la Apple. Quando esce un nuovo Iphone la gente fa la fila per comprarlo... E non certo perché non ha un telefono! E non guarda al prezzo.

Che cosa dovresti fare?

Si tratta ovviamente di promuovere le vendite, con gli strumenti che ti ho indicato o con i metodi che preferirai. Ma attenzione, non si tratta assolutamente di fare il venditore nel senso classico del termine!

La cosa importante, che differenzia questa proposta da mille altre simili, è che **sarai tu il capo di te stesso.**

Avrai a disposizione un larghissimo margine del prezzo finale: ben il 45%.

Con questo margine potrai offrire offerte scontate ai clienti, potrai concedere interessanti provvigioni ai professionisti che collaborano...

Insomma, puoi sbizzarrire la fantasia per facilitarti il compito. E, naturalmente, trattenerti una ottima quota di guadagno.

Un'osservazione.

Se, per esempio, concederai il 20% ai professionisti, questi saranno ben lieti di vendere il tuo prodotto, e tu guadagnerai il 25% sulle vendite **che faranno loro!**

Questo significa sfruttare l'effetto leva. Cioè sfruttare le collaborazioni esterne per ampliare all'infinito le tue possibilità.

Tutto dipende da te.

Se avrai successo sarà semplicemente perché hai creato valore.

E se hai padronanza di una lingua straniera hai l'occasione di diventare il leader di quel mercato. Ti lascio immaginare il potenziale che puoi avere tra le mani, specialmente in lingua inglese o tedesca...

Quanto tempo ci vuole?

Come ti dicevo, il capo sei tu...

Sarai tu a decidere quanto tempo dedicare a questo progetto.

Naturalmente, più ti metterai in gioco, e meglio sarà per te...

Ma se stai già lavorando, potresti crearti una rendita passiva, automatica, dedicando anche solo mezz'ora al giorno.

Basterà che tu conosca le basi del problema inquinamento ([cioè gli articoli sul blog](#)), quindi la necessità di ricorrere alla depurazione.

Poi dovrai conoscere i vari metodi disponibili ([il file depuratori.pdf](#)), e di conseguenza il nostro apparecchio, giustificandone la differenza.

E infine dovrai contattare i professionisti – ingegneri, architetti, geometri - , le agenzie immobiliari, gli amministratori di condominio, proponendo un guadagno per ogni vendita.

E a questo punto TU GUADAGNERAI SULLE LORO VENDITE!

Lavoro dipendente o autonomo?

La proposta che ti sto facendo è un lavoro autonomo.

Molti vedono il lavoro autonomo come fonte di incertezza per il futuro.

Ma... siamo proprio sicuri?

Facciamo qualche riflessione a ruota libera sul mondo del lavoro qui, in Italia, e adesso, anno 2019.

Volete un lavoro dipendente?

Potete cercare di **farvi assumere da qualche ente pubblico**, per esempio, le poste, l'esercito, vigili del fuoco, polizia e carabinieri, e così via.

Non sto a dirvi io se è facile o difficile riuscire in questo intento; vi dico solo che i dipendenti pubblici sono così esageratamente numerosi che la tendenza è al blocco delle assunzioni.

Oppure potete cercare di **farvi assumere da un'azienda privata**. E cioè da un imprenditore, da un lavoratore autonomo in ultima analisi, o da una società di tali soggetti.

Quando sarete riusciti a farvi assumere – ammesso di riuscirci - avrete la vostra bella busta paga, tutti i mesi. Ma fino a quando?

Fino a un momento ben preciso.

Supponiamo che prendiate uno stipendio di 1500 euro al mese.

Grazie alle tasse e ai contributi, il vostro datore di lavoro spenderà circa il doppio, cioè circa 3000 euro al mese.

Fin quando il vostro lavoro ne renderà almeno 5000 avrà convenienza a tenervi, altrimenti vi licenzierà. Questa è la semplice e brutale verità. E con il jobs act non avrà grosse difficoltà a licenziarvi.

Senza contare la possibilità molto concreta che l'azienda di cui siete dipendenti fallisca.

Quanta gente si è ritrovata disoccupata da un giorno all'altro, in questi ultimi anni?

Moltissima.

Avere un contratto di lavoro dipendente significa legare la propria sicurezza lavorativa a qualcosa che non è affatto sicuro. Siete proprio sicuri che sia una scelta saggia?

Cosa succede invece scegliendo il lavoro autonomo?

Semplice.

La sicurezza del vostro lavoro siete voi. Il vostro impegno, le vostre competenze, il vostro entusiasmo.

Se vi manca l'impegno potete aumentarlo.

Se vi mancano le competenze potete approfondirle.

L'entusiasmo non vi può mancare, perché siete liberi di scegliere il settore che più vi piace.

E come la mettiamo con la partita IVA?

Anche qui, non c'è nulla da temere.

Infatti, fino a quando guadagnerete 5000 euro nell'anno in corso, non è necessaria. Ne avrete bisogno solo quando supererete questa soglia, quindi in un secondo momento.

Se, a conti fatti, avrete guadagnato 5000 euro in due mesi vi converrà aprirla, se avrete impiegato troppo tempo vi converrà rinunciare.

Anche in questo caso il criterio di scelta è molto semplice.

E cosa facciamo con le vendite?

Quando si parla di vendere dei prodotti, si pensa ad aziende come Folletto – cioè porta a porta – o come i numerosissimi “network marketing”, dove guadagnano solo i pochissimi capi delle varie linee di vendita.

Ma come dicevamo prima siamo nel 2019...

Mai sentito parlare di Amazon? O di Ebay?

Sono aziende nate dal nulla, che nel giro di pochi anni sono cresciute in modo vertiginoso.

Si tratta semplicemente di spostare l’attenzione dalla vendita al marketing.

Esistono strategie ben collaudate che consentono di proporre un prodotto al cliente in modo che sia lo stesso cliente a desiderarlo, piuttosto che noi a venderglielo.

Di alcune di queste tecniche ne trovi traccia in questo stesso documento.

Nel nostro caso particolare abbiamo bisogno di contattare professionisti, tecnici e altre figure professionali che si occupano di costruire e ristrutturare case e altri fabbricati.

E quale è il luogo ideale per trovarli?

Lo sai già.

LinkedIn.

E lo puoi fare tranquillamente da casa tua, raggiungendo qualsiasi parte del mondo tu desideri. Puoi scegliere liberamente i tempi, le modalità... Tutto, insomma.

Spero di essere stato abbastanza esplicativo...

Naturalmente sarò ben lieto di rispondere alle tue domande.

Contattami liberamente all'indirizzo

sorellaacqua@gmail.com

Un salutone, e... a presto!

Marco Verdinelli.